

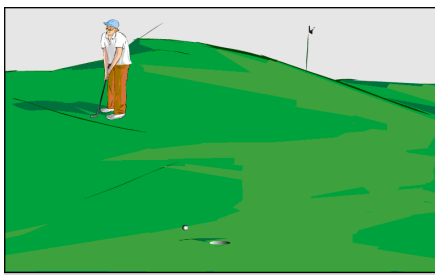


# Säljträning B2B – skapa fler och större affärer!

## Beskrivning

Konkurrensen om kunderna blir allt hårdare. *Säljträning B2B* handlar om att göra ett professionellt intryck under kundmötet.

*Säljträning B2B* är en konkret, realistisk och simulerad säljträning. Du får den teoretiska bakgrunden inom professionellt affärsmannaskap och den praktiska träningen med hjälp av virtuella kundmöten.



Leads genereras inte på kontoret.

## Målgrupp

*Säljträning B2B* riktar sig till Dig som är säljare och arbetar med uppsökande försäljning till företag och organisationer. *Säljträning B2B* riktar sig också till dig som vill öka dina kunskaper inom professionell kundorienterad försäljning, till exempel om du är chef, produktchef, projektledare eller specialist.

## Hur levereras Säljträning B2B?

Oftast som en kombination av lärarledda insatser, coaching och självstudier. Exempel en grupp om 10 personer:



Säljträning B2B kan också levereras som enskilda licenser

## Varför Säljträning B2B?

- Innehållet är baserat på undersökningar hur de mest framgångsrika säljarna arbetar
- Du får träna och agera i komplexa säljsituationer
- En virtuell coach ger Dig feedback
- Du kan tävla om vem som gör den bästa affären
- Du får lära Dig "Best practise"
- Att lära genom att göra är den effektivaste träningsformen
- Du lär Dig snabbt och du kan repetera in ett aktivt beteende
- Roligt, utmanande och realistiskt



Kundsamtalen styrs utifrån de val du gör.

## Ur innehållet:

- Prospektering och mötesbokning
- Behovsanalys och frågeteknik
- Aktivt lyssnande
- Presentera lösning och argumentera kundorienterat
- Invändningsbemötande
- Förhandling och avslut

**Förkunskaper:** Inga

**Språk:** Svenska, engelska

**Omfattning:** Cirka 3 timmar, motsvarar cirka 2 dagar lärarledd utbildning

**Hur?** Efter anmälan får du dina inloggningsuppgifter och Internetadressen till utbildningen. Du tränar när det passar Dig, hur mycket du vill, under ett helt år. Det enda du behöver är en normalt utrustad dator med högtalare och internetuppkoppling.

**Hjälp och support:** Har du frågor om innehållet, vill diskutera eller få råd om dina egna affärer, ring oss på telefon 031-40 84 50 eller maila: salesinfo@intermezzon.com

*Vi utvecklar människor genom roliga, utmanande och realistiska utbildningar.*

*Under 15 år har vi utbildat över 350 000 personer över hela världen.*